

- VIDANGES D'HUILE - UN SERVICE QUI RAPPORTE GROS

LE PREMIER FACTEUR DE SUCCÈS EN SERVICES AUTOMOBILES

$$21\ 700 \div 7\ 200 = 3$$

Moyenne annuelle de
kilomètres parcourus

Moyenne des vidanges d'huile
(kilomètres)

Vidanges d'huile par an

Chaque vidange
d'huile est une
occasion d'augmenter



la confiance de
vos clients et vos
résultats nets.

MANQUEZ-VOUS DES VENTES?

Les vidanges d'huile entièrement synthétique et à kilométrage élevé sont en augmentation, alors que celles d'huile classique sont en déclin.¹

Le coût annuel estimé de perte d'un client par vidange d'huile par jour démontre le montant que représente ce client pour l'entreprise.²



Montant estimé que rapporte une vidange d'huile par client :

$$\text{Vidange à } 40 \$ \times 3 \text{ vidanges d'huile/an} \times 5 \text{ ans} + 2\ 625 \$^3 \text{ de ventes incitatives} = 3\ 225 \$$$

Une moyenne de vidanges d'huile plus fréquentes effectuées avec des huiles de marque augmentera encore plus le montant à long terme.

FAITES D'UN CLIENT SATISFAIT LORS DE SA PREMIÈRE VIDANGE UN CLIENT À VIE

Augmenter le nombre de vidanges d'huile par voiture et offrir une huile de qualité supérieure peut rapporter des revenus et des profits plus élevés pour votre entreprise.



AUGMENTATION DU
NOMBRE DE VOITURES

+



PROPOSER UNE HUILE DE
QUALITÉ SUPÉRIEURE LORS
DES VIDANGES D'HUILE

=



REVENUS SUPÉRIEURS

&



PLUS GRAND PROFIT

TIREZ PLUS DE PROFITS DE VOS CLIENTS À CHAQUE VIDANGE D'HUILE

Servez vos clients comme il se doit.
Vous leur rendez un petit service qui
représente beaucoup de possibilités
pour vous. Il est temps que votre
entreprise prenne de l'expansion et
que vos profits augmentent.