

- VIDANGES D'HUILE - UN SERVICE QUI RAPPORTE GROS

LE PREMIER FACTEUR DE SUCCÈS EN SERVICES AUTOMOBILES

$$21\ 700 \div 7\ 200 = 3$$

Moyenne annuelle de kilomètres parcourus

Moyenne des vidanges d'huile (kilomètres)

Vidanges d'huile par an

Chaque vidange d'huile est une occasion d'augmenter



la confiance de vos clients et vos résultats nets.

MANQUEZ-VOUS DES VENTES?

Les vidanges d'huile entièrement synthétique et à kilométrage élevé sont en augmentation, alors que celles d'huile classique sont en déclin.¹

Le coût annuel estimé de perte d'un client par vidange d'huile par jour démontre le montant que représente ce client pour l'entreprise.²



Montant estimé que rapporte une vidange d'huile par client :

$$\text{Vidange à } 40 \$ \times 3 \text{ vidanges d'huile/an} \times 5 \text{ ans} + 2\ 625 \$^3 \text{ de ventes incitatives} = 3\ 225 \$$$

Une moyenne de vidanges d'huile plus fréquentes effectuées avec des huiles de marque augmentera encore plus le montant à long terme.

FAITES D'UN CLIENT SATISFAIT LORS DE SA PREMIÈRE VIDANGE UN CLIENT À VIE

Augmenter le nombre de vidanges d'huile par voiture et offrir une huile de qualité supérieure peut rapporter des revenus et des profits plus élevés pour votre entreprise.



AUGMENTATION DU NOMBRE DE VOITURES

+



PROPOSER UNE HUILE DE QUALITÉ SUPÉRIEURE LORS DES VIDANGES D'HUILE

=



REVENUS SUPÉRIEURS

&



PLUS GRAND PROFIT

TIREZ PLUS DE PROFITS DE VOS CLIENTS À CHAQUE VIDANGE D'HUILE

Servez vos clients comme il se doit. Vous leur rendez un petit service qui représente beaucoup de possibilités pour vous. Il est temps que votre entreprise prenne de l'expansion et que vos profits augmentent.